



## Werden Sie Teil einer globalen Erfolgsgeschichte!

Wir, **AIR FRANCE** und **KLM Royal Dutch Airlines**, bilden eine der führenden Airline-Gruppen Europas. Gemeinsam mit unseren renommierten Flugpartnern der SkyTeam-Allianz verbinden wir über 700 Destinationen weltweit über unsere erstklassigen Drehkreuze Paris-Charles de Gaulle und Amsterdam-Schiphol. Wir stehen für exzellenten Service, höchste Qualitätsstandards und ein unvergleichliches Reiseerlebnis.

In Deutschland agieren wir als dynamisches Team von rund 150 engagierten Mitarbeitenden in den Bereichen Passage und Cargo. Für unser **Business Sales Team in Frankfurt am Main** suchen wir eine proaktive und analytisch starke Persönlichkeit als

### Sales Development Analyst (m/w/d)

Wenn Sie eine Leidenschaft für den Vertrieb haben, datengetrieben arbeiten und den Erfolg unserer Unternehmenskunden maßgeblich mitgestalten möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig!

#### Ihre Aufgaben – Hier gestalten Sie mit:

- **Strategische Performance-Steuerung & Zielerreichung:** Sie sind maßgeblich für die Erreichung unserer anspruchsvollen Ziele zuständig. Dazu gehören Kennzahlen wie Umsatz, Marktanteil, Flying Blue-Abdeckung, Rabattmanagement, jährliches Wachstum und die optimale Nutzung ausgehandelter Tarife.
- **Aktives Portfolio-Management:** In enger Zusammenarbeit mit dem Corporate Account Manager betreuen Sie ein vielseitiges Portfolio von Unternehmenskunden und deren angebotenen Travel Management Companies (TMCs) – stets mit dem Ziel der optimalen Kundenbindung und -entwicklung.
- **Datengetriebene Analyse & Optimierung:** Sie analysieren kontinuierlich die Performance unserer Corporate-Verträge, identifizieren Potenziale und leiten daraus proaktiv Handlungsempfehlungen zur Umsatz- und Marktanteilsoptimierung ab.
- **Vertrags- und Kommunikationsmanagement:** Sie stellen sicher, dass Vertragsinhalte für alle Reisenden attraktiv, leicht zugänglich und stets präsent sind. Gemeinsam mit dem Account Manager entwickeln und pflegen Sie relevante Verkaufsunterlagen und -displays.
- **Strategische Unterstützung & Reporting:** Sie unterstützen aktiv die Implementierung und die erfolgreiche Umsetzung der jährlichen Account-Pläne. Zudem verantworten Sie gemeinsam mit dem Corporate Account Manager das Reporting von geflogenen Umsatz, Marktanteil und Kostenbudget und erstellen fundierte Berichte mit Schlussfolgerungen und Empfehlungen.
- **Expertenwissen & Kundenberatung:** Sie halten sich stets über aktuelle Produkte, Informationen und Entwicklungen von AF/KL/DL und unseren JV-Partnern auf dem Laufenden und teilen dieses Wissen proaktiv mit Kundenbetreuern und Firmenkunden.

#### Ihr Profil – Das bringen Sie mit:

Sie sind eine engagierte Persönlichkeit mit einem ausgeprägten Gespür für Kundenbedürfnisse und möchten Ihre Expertise in einem dynamischen Umfeld einbringen? Dann bringen Sie idealerweise mit:

- Einen Bachelor-Abschluss in Wirtschaft, Aviation und/oder Tourismus oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Relevante Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise bei einer Airline oder einem Reisebüro.
- Exzellente MS Office Kenntnisse (insbesondere Excel, PowerPoint, Outlook, Word).
- Begeisterung für innovative Vertriebstools (z.B. Salesforce) und deren Anwendung.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Eigeninitiative und eine proaktive Arbeitsweise.
- Starke analytische und konzeptionelle Fähigkeiten.
- Hohe Teamfähigkeit und ausgeprägte soziale Kompetenz.

#### **Wir bieten Ihnen – Ihre Vorteile bei uns:**

Freuen Sie sich auf eine spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem internationalen Umfeld, geprägt von einer offenen Unternehmenskultur und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten. Darüber hinaus bieten wir Ihnen:

- Flexible Arbeitsmodelle (Hybrid & mobiles Arbeiten)
- 30 Tage Jahresurlaub
- Attraktives Gehaltspaket inklusive 13. Monatsgehalt und Urlaubsgeld
- Kostenloser Parkplatz oder Jobticket
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz mit Laptop und zwei Bildschirmen
- Betriebliche Altersversorgung mit Arbeitgeberzuschuss
- Attraktive Flugvergünstigungen für Sie und Ihre Familie
- Kostenfreie Getränke (Kaffee, Wasser)

#### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

[Bewerbungsbutton](#)